

ÍNDICE

- 1. Filosofía Lanzadera**
- 2. Ventajas del Programa Lanzadera ¿qué damos?**
- 3. ¿Qué pedimos?**
- 4. Procedimiento de selección**
- 5. Fases del programa**
- 6. Información de interés**

1. Filosofía Lanzadera

En Lanzadera admitimos todo tipo de ideas, no importa el sector ni si es online u offline. Lo que realmente nos interesa son las personas.

APOSTAMOS POR PERSONAS QUE:

- Tengan el control de su compañía.
- Cuenten con un equipo que cubra los principales roles de la empresa.
- Trabajen de forma productiva, aplicando la Cultura del Esfuerzo.
- Tengan experiencia previa o formación relacionada con el proyecto que desarrollan.
- Estén dispuestos a desplazarse a Valencia durante la duración del programa (9 meses).
- Estén comprometidas con el proyecto y con el equipo que lo lleva a cabo.

CUYOS PROYECTOS:

- Tengan entre 6 y 24 meses de vida desde su lanzamiento.
- Innoven a la hora de solucionar los problemas de los clientes.
- Sean escalables y tengan potencial de crecimiento.
- Hayan lanzado su producto al mercado y tengan métricas recurrentes.
- No tengan problemas legales.
- Se valorará de forma positiva que los proyectos hayan conseguido inversión previa.

Si tú y tu proyecto encajáis en esta descripción, **¡este es el mejor lugar para lanzar tu idea!**

2. Ventajas del Programa Lanzadera ¿qué damos?**Modelo de Gestión Empresarial Contrastado.**

Un modelo único que permite a los emprendedores poder establecer las bases de su empresa con los aprendizajes de un emprendedor como Juan Roig durante su experiencia en Mercadona.

Si no conoces el Modelo de Calidad Total no te preocupes, todos los emprendedores y sus equipos recibirán formación al respecto, así como asistencia en la implantación del modelo.

Estas son algunas características que lo definen:

- Es aplicable a cualquier empresa y adaptable a cualquier entorno.
- Los esfuerzos de la empresa se centran totalmente en el cliente.
- La cohesión de visión y valores entre los miembros de la empresa permiten avanzar todos en una misma dirección.
- El modelo debe transformarse en hechos, no sólo quedarse en palabras.
- Sólo es posible ganar dinero sosteniblemente a través de la satisfacción de los Cinco Componentes en este orden:

1. Cliente
2. Trabajador
3. Proveedor
4. Sociedad
5. Capital

Formación Personalizada → Tu proyecto es ÚNICO y tus necesidades de formación también.

En Lanzadera pensamos que cada empresa o proyecto emprendedor tiene sus peculiaridades únicas, en función de éstas asesoraremos al equipo emprendedor de forma individualizada.

El equipo de Lanzadera te va a ayudar a identificar tus necesidades y las de tu equipo, poniendo los medios para que recibáis la formación, interna o externa, que vaya a aportar valor al proyecto.

Asesoramiento y Mentoring → Caminamos JUNTO A TI.

Cada proyecto contará con el apoyo de un Director de Proyectos del equipo de Lanzadera, a través del cual se canalizará la interlocución y la asistencia de Lanzadera. Además, tendrás acceso a mentores con experiencia relevante en tu actividad para ayudarte con su orientación.

Gestoría de Apoyo → Olvídate de la burocracia, CENTRA TUS ESFUERZOS en el proyecto.

Lanzadera aportará y costeará el soporte administrativo, fiscal, contable y laboral de tu proyecto durante el Programa, tanto si no tienes una gestoría de apoyo como si no te importa cambiar a la nuestra.

Networking → Aprovechate de todos los CONTACTOS que ofrece Lanzadera.

Compartir espacio en Marina de Empresas con otros emprendedores y los alumnos y profesores de EDEM contribuye a crear una vibrante atmósfera de intercambio de conocimientos y colaboraciones conjuntas. Además Lanzadera organiza eventos y charlas donde conocerás profesionales destacados con mucho que aportarte.

Marina de Empresas → Un lugar para el trabajo.

Lanzadera dispone de instalaciones totalmente equipadas en la Marina Real Juan Carlos I de Valencia, cada equipo dispondrá de los puestos de trabajo necesarios, siendo requisito del Programa establecerse durante el mismo en las instalaciones disponibles al efecto.

Además, podrás continuar recibiendo a tus clientes, proveedores y personal externo en las salas de reuniones que ponemos a tu disposición.

En nuestras oficinas contarás con:

- Lugares de trabajo con WiFi e impresoras.
- Salas de reuniones, con videoconferencia y proyectores.
- Espacios para realizar eventos.
- Comedor y cafetería.
- Talleres donde podrás trabajar en la elaboración de tus productos y que te servirán de almacén.

Financiación → Para acelerar el crecimiento de tu proyecto.

CONDICIONES

- A.** Complementamos las necesidades de financiación que tengas durante el Programa (desde septiembre hasta mayo), con un formato de préstamo participativo convertible de HASTA un máximo acumulado de 200.000€.

El préstamo será desembolsado en función de las necesidades del proyecto, que serán definidas en la Fase de Diagnóstico y del grado de cumplimiento del plan de hitos (podrán irse ajustando en función de la evolución del proyecto).

- B.** Lanzadera podrá convertirse en socio convirtiendo el préstamo en capital social, desde el inicio del Programa y hasta 12 meses desde la finalización del Programa. En ningún caso existirá obligación para Lanzadera de conversión del préstamo.

Condiciones sobre la valoración de la empresa:

El valor de referencia para la capitalización del préstamo será de 1,133M€, salvo si la capitalización:

1. Se realiza a la vez que una ronda de inversión: se utilizará el valor pre-money de la ronda con un tope de 3,8M€. En caso de que el importe de la ronda sea menor a 0,1M€, la valoración será de 1,133M€.
2. Se hace después de una ronda de inversión que ha tenido un importe superior a 0,1M€ y con una valoración de la Sociedad post-money superior a 1,133M€: se capitalizará a la valoración post-money de la ronda con un tope de 3,8M€.

Importe a capitalizar:

1. En caso de que se realice a la vez que una ronda de inversión, se capitalizará en función del importe prestado hasta la fecha y como máximo el importe total de € que aporten el resto de socios.
2. En ningún caso el porcentaje que corresponda a Lanzadera tras la capitalización superará el 20% del capital de la Sociedad.

- C. Calendario de repago** flexible con plazo de devolución entre 5 y 7 años.

- D. Intereses:** al ser un préstamo participativo hay dos tipos de interés:
Interés fijo: EURIBOR + 0%, sin comisiones (el tipo de interés nunca podrá ser negativo).
Interés variable: 2,5% del BAI.
La suma de ambos no será superior al 6%.

- E. Garantías:** Lanzadera no pide garantías ni avales personales.

3. ¿QUÉ PEDIMOS?

En Lanzadera vamos a destinar todos nuestros recursos para que tu proyecto se convierta en una empresa sostenible, por ello te pediremos:

- Dedicación exclusiva al proyecto.
- Permanencia del líder y el equipo fundador del Proyecto durante todo el Programa.
- En caso de capitalizar el préstamo, compromiso de permanencia y exclusividad en el Proyecto tanto del líder como del equipo fundador durante 3 años.
- Instalación en Marina de Empresas en Valencia.
- Domicilio social y actividad de la empresa en España.
- Implantación del Modelo de Calidad Total en tu proyecto.
- Reporting periódico de seguimiento a Lanzadera.
- Poner todo tu esfuerzo y compromiso al servicio de tu proyecto.

4. PROCEDIMIENTO DE SELECCIÓN

El proceso se divide en los siguientes bloques: **inscripción** del 1 al 31 de marzo, **estudio de proyectos** durante abril y mayo, **entrevistas y pre-aceleración durante los meses de junio y julio**.

INSCRIPCIÓN

Te indicamos algunos consejos:

- Tómate tu tiempo en rellenar el formulario. Una vez enviado el proyecto, ya no podrás modificarlo. Mientras no envíes tu proyecto, podrás editar la información del formulario. Lo tendrás disponible para descargar y prepararlo durante todo el mes de febrero.

- Si tu proyecto ya está funcionando, muéstranoslo. Todo lo que pueda ayudarnos a entender mejor tu proyecto será bienvenido.
- Demuestra tu faceta innovadora siendo creativo en tu solicitud.
- Háblanos de ti, de tu equipo, de los timings del proyecto, de para qué precisas la financiación....Cuéntanos todo lo que consideres importante y creas que deberíamos saber.

ESTUDIO DE PROYECTOS

El equipo de Lanzadera estudiará tu proyecto y en caso de que precise de mayor información se pondrá en contacto contigo. No te preocupes por el estado actual de tu solicitud, Lanzadera comunicará a todos los Emprendedores el resultado de sus proyectos durante el mes de junio.

ENTREVISTAS

Si tu proyecto se encuentra entre las mejores candidaturas, recibirás una convocatoria para realizar una serie de entrevistas personales que nos permitirán conocerte mejor y profundizar en tu proyecto.

PRE-ACELERACIÓN

En caso de superar las entrevistas, te invitaremos a una fase de pre-aceleración, que consistirá en unos días de trabajo con el equipo de Lanzadera y otros equipos en nuestras instalaciones.

Te ayudaremos a detectar tus necesidades y te aportaremos asesoramiento durante los días que pases con nosotros.

Después de esta fase de pre-aceleración, determinaremos los emprendedores que se incorporarán a partir de septiembre en el Programa.

Lanzadera publicará en redes sociales el nombre de las mejores candidaturas, así como fotos de la fase de pre-aceleración en sus redes sociales. Si deseas que no se publiquen tu nombre o el de tu proyecto envíanos un email a comunicacion@lanzadera.es indicándolo.

5. FASES DEL PROGRAMA

El Programa se divide en dos fases:

FASE 1 – DIAGNÓSTICO

Una vez te incorporas al Programa queremos conocerte un poco mejor y determinar cuál es la mejor fórmula para ayudarte. Para ello durante las primeras semanas veremos los siguientes puntos:

- Finalización del plan de negocio y plan de hitos para el Programa: es decir, qué quieres conseguir durante los 9 meses de Programa y qué necesitas para conseguirlo.
- Metodología de trabajo: te explicaremos las mejores metodologías de trabajo para que aceleres lo máximo posible en el menor tiempo.
- Aspectos legales: revisaremos contigo aquellas dudas legales que puedas tener sobre la mejor forma de ejecutar tu proyecto.

FASE 2 – ACELERACIÓN

Esto va a ser constante durante todo el Programa, estás en Lanzadera para acelerar y eso se tiene que notar. Te daremos apoyo a través de diferentes fórmulas:

- Apoyo y seguimiento de todo el equipo de Lanzadera.
- Formación en las áreas más relevantes de tu proyecto.
- Conocer de cerca el Modelo de Calidad Total y cómo implantarlo en tu empresa.
- Contacto con toda nuestra red de mentores.
- Ayuda en la búsqueda de financiación e inversión.
- Charlas de emprendedores e inversores de éxito que te contarán sus experiencias de primera mano.
- Participación en eventos con inversores para que conozcan tu proyecto, tanto a mitad del Programa (Demo Day) como al final del mismo (Investors Day).
- Revisión de los hitos de manera trimestral, para ver el grado de cumplimiento de los mismos.

Una vez finalizado el Programa te encontrarás en **mar abierto**, donde navegarás por ti solo, pero recuerda que Lanzadera siempre será tu casa, por lo que podrás contar con todo nuestro apoyo en el futuro.

6. INFORMACIÓN DE INTERÉS

¿Está permitida la participación de empresas en las cuales ya se haya recibido financiación ajena?

En Lanzadera damos cabida a todos los proyectos, valoramos positivamente que hayas conseguido financiación, siempre que no existan incompatibilidades o se incumplan las bases del Programa.

¿Qué información debo presentar para maximizar mis posibilidades de ser elegido?

De acuerdo con el grado de avance de tu proyecto, podrás presentar información más o menos completa o detallada. Lo importante es que elijas el contenido y formato que tú consideres oportuno para facilitarnos comprender las bondades de tu proyecto.

¿Qué grado de avance debe tener el proyecto?

En este Programa seleccionamos equipos que hayan lanzado su producto o servicio al mercado y que tengan métricas que demuestren que el proyecto tiene tracción.

Para proyectos en fases más embrionarias, puedes presentarte al Programa Garaje, del que puedes encontrar más información en <http://lanzadera.es/programa-garaje/>

Si tu grado de maduración no es el adecuado, te podremos derivar y facilitar información de otros programas.

¿Deben los proyectos presentados pertenecer a algún sector en concreto?

No importa el sector en el que esté centrada la compañía, en Lanzadera hay cabida para todo tipo de proyectos.

¿Qué ocurre si me excluyen del Programa?

De acuerdo a las bases del Programa, existe la posibilidad de exclusión. En este caso se acordará el plazo de devolución de la deuda contraída con Lanzadera en función de las características del proyecto.

¿Qué implicaciones tiene el requisito de estar en el Centro Emprendedor de Marina de Empresas?

Lo ideal es que todos los miembros de cada equipo se encuentren ubicados en Marina de Empresas.

Si por causa de movilidad, espacio o negocio no pueden estar todos, sí pedimos que al menos el líder del proyecto y los socios relevantes se instalen en el Centro Emprendedor, teniendo evidentemente plena movilidad geográfica para la ejecución de su plan de negocios.

¿Quién decide la capitalización del préstamo?

Lanzadera será quien decida si se capitaliza o no.

¿Lanzadera se puede quedar con mi empresa?

No, como máximo podremos adquirir el 20% de la compañía.